



Communiqué de presse

## Résultats du premier semestre 2013

---

- **Forte croissance organique au deuxième trimestre comparativement au premier trimestre (+9%) tous segments et zones, s'accompagnant d'une sensible progression de la rentabilité,**
- **Chiffre d'affaires en retrait organique de 3,4%<sup>1</sup> au 30 juin 2013 (-5,6% au 31 mars),**
- **Conditions opérationnelles des activités haute tension sous-marine qui tendent vers la normale à la fin du premier semestre,**
- **EBITDA<sup>2</sup> du premier semestre 2013 voisin de celui du premier semestre 2012 (151 millions d'euros vs 161 millions d'euros) pour une marge opérationnelle<sup>3</sup> à 75 millions d'euros,**
- **Dettes nettes de 820 millions d'euros : hausse comparativement au 31 décembre 2012 (606 millions d'euros), répartie entre la saisonnalité du Besoin en Fonds de Roulement (60%) et un décalage de paiement en Transmission qui devrait se résorber en août 2013 (40%),**
- **Dépréciation d'actifs de 80 millions d'euros dans le cadre d'évolutions du dispositif industriel en Australie,**
- **Marge opérationnelle attendue pour le deuxième semestre 2013 du même ordre de grandeur qu'en 2012**

**Paris, le 25 juillet 2013** - Le Conseil d'Administration de Nexans, réuni le 24 juillet 2013 sous la Présidence de Frédéric Vincent, a arrêté les états financiers consolidés résumés du Groupe pour le premier semestre 2013.

**Le chiffre d'affaires** du premier semestre 2013 s'élève à 3,412 milliards d'euros à cours des métaux non ferreux courants contre 3,577 milliards d'euros sur la même période en 2012. A cours des métaux non ferreux constants<sup>4</sup>, il s'affiche à 2,351 milliards d'euros contre 2,398 milliards d'euros en 2012, soit une décroissance organique de 3,4% sur l'ensemble du Groupe.

---

<sup>1</sup> Le chiffre d'affaires du premier semestre 2012 à données comparables correspond au chiffre d'affaires à cours des métaux non ferreux constants, retraité des effets de change et de périmètre. Sur le chiffre d'affaires à cours des métaux non ferreux constants, les effets de change s'élèvent à -21 millions d'euros, et les effets de périmètre à 55 millions d'euros

<sup>2</sup> L'EBITDA est défini comme la marge opérationnelle augmentée de la dotation aux amortissements (indicateur non GAAP)

<sup>3</sup> Indicateur de gestion utilisé par le Groupe pour mesurer sa performance opérationnelle. Taux de marge opérationnelle exprimé en pourcentage du chiffre d'affaires à cours des métaux non ferreux constants. En raison de l'adoption de la norme IAS 19 Révisée, les comptes consolidés du premier semestre 2012 ont été retraités.

<sup>4</sup> Pour neutraliser l'effet des variations des cours des métaux non ferreux et mesurer ainsi l'évolution effective de son activité, Nexans établit également son chiffre d'affaires à cours du cuivre et de l'aluminium constants.

Le niveau d'activité demeure contrasté selon les zones et les activités :

- L'amélioration des conditions de production dans les câbles de haute tension sous-marine se traduit par une croissance organique à deux chiffres. Inversement, les conditions de marché défavorables au Moyen-Orient et en Europe, ainsi que l'absence d'activité d'installation en Libye ont entraîné une contraction des ventes en haute tension terrestre ;
- Dans les autres métiers, la situation demeure difficile dans le secteur européen et nord-américain du bâtiment du fait d'un manque de volumes, l'environnement de prix demeurant relativement stable, ainsi que dans le secteur des câbles d'infrastructures en Europe en raison de la baisse de la demande des principaux opérateurs et de la situation de surproduction d'énergie qui a ponctuellement caractérisé ce semestre. À l'inverse, les câbles de spécialités pour l'industrie s'inscrivent en croissance sous l'effet d'une bonne dynamique des segments transport et de l'activité mondiale « Oil & Gas ».

**La marge d'EBITDA** atteint 151 millions d'euros soit 6,4% du chiffre d'affaires à cours des métaux non ferreux constants (6,7% au premier semestre 2012).

**La marge opérationnelle** atteint 75 millions d'euros, soit 3,2% du chiffre d'affaires à cours des métaux non ferreux constants, contre 3,7% au premier semestre 2012.

**Le résultat opérationnel** du premier semestre 2013 est en perte de 78 millions d'euros. Il était positif de 76 millions d'euros au premier semestre 2012. Outre la baisse de la marge opérationnelle, plusieurs éléments expliquent cette variation :

1. Une charge non décaissée de 92 millions d'euros liée aux dépréciations d'actifs, dont 80 millions d'euros concernent les seuls actifs de l'entité australienne Nexans Olex<sup>5</sup>, dans le cadre d'évolutions du dispositif industriel qui répondent à une importante détérioration de marché. Celle-ci s'est accélérée fortement pour l'activité Mining et s'ajoute à une pression concurrentielle forte principalement liée à une croissance des importations;
2. L'effet « stock outil », lié à la baisse des cours du cuivre et qui s'est traduit par une charge non décaissée de 27 millions d'euros ;
3. La charge de restructuration qui s'est élevée à 32 millions d'euros, dont 13 millions d'euros relativement à un plan de restructuration concernant Nexans Olex conçu en 2012.

**La charge financière nette** s'élève à 46 millions d'euros contre 58 millions d'euros<sup>6</sup> au premier semestre 2012. Cette diminution est principalement liée à une baisse du coût de la dette nette, une amélioration du résultat de change et à des dotations aux provisions financières qui avaient impacté le premier semestre 2012.

**La charge d'impôts** s'élève à 21 millions d'euros à comparer à 5 millions d'euros pour la même période en 2012.

---

<sup>5</sup> Se référer à la rubrique 1.2 du rapport semestriel d'activité et à la note 2.b de l'annexe aux comptes consolidés résumés au 30 juin 2013 pour les détails relatifs à la dépréciation d'actifs de Nexans Olex

<sup>6</sup> En raison de l'adoption de la norme IAS 19 Révisée, les comptes consolidés du premier semestre 2012 ont été retraités

Sur ces bases, **le résultat net part du Groupe** du premier semestre 2013 s'établit en perte à -145 millions d'euros. Il était positif de 13 millions d'euros au 30 juin 2012.

**L'endettement net consolidé** s'élève à 820 millions d'euros au 30 juin 2013, contre 606 millions d'euros au 31 décembre 2012. Cette hausse est liée à la saisonnalité du besoin en fonds de roulement d'une part, et au décalage d'un paiement pour un projet de haute tension sous-marine (qui devrait donner lieu dès le mois d'août 2013 à une baisse significative du besoin en fonds de roulement) d'autre part.

Par ailleurs, le déploiement des mesures du plan stratégique visant à doubler la marge opérationnelle d'ici 2015 se poursuit au cours de ce premier semestre 2013.

Sur le plan organisationnel, le Groupe assure un suivi spécifique de 18 chantiers identifiés comme étant majeurs. En outre, la Direction Générale a été renforcée avec la nomination d'Arnaud Poupart-Lafarge au poste de Chief Operating Officer rattaché au Président-Directeur Général.

Dans cette période de transformation de Nexans, ce renfort s'inscrit dans une réflexion sur la simplification des processus de prise de décision au travers d'une nouvelle organisation visant à accélérer le déploiement des initiatives stratégiques du Groupe.

Les études menées dans le cadre du projet de plans d'économies pourraient donner lieu à des consultations mi-octobre auprès des instances représentatives du personnel et dans ce cadre, les grandes lignes d'un projet de plans d'économies pourraient être communiquées au plus tard à l'occasion de la publication du chiffre d'affaires du troisième trimestre.

Commentant les résultats du premier semestre 2013, Frédéric Vincent, Président-Directeur Général a déclaré :

*«Le premier semestre 2013 se situe à un niveau assez faible, conforme à ce que nous avons anticipé en début d'année. Il s'est cependant caractérisé par une activité en forte progression au second trimestre par rapport au premier. L'environnement de marché demeure néanmoins difficile notamment en Europe et au Moyen-Orient. Le plan d'actions mis en œuvre visant à redresser de manière structurelle la rentabilité des activités de haute tension sous-marine porte ses fruits avec un retour à un niveau de production normal au cours de la période. Notre carnet de commandes reste solide et nous procure une visibilité à plus de deux ans dans cette activité. Nous accélérons la transformation du Groupe au moyen notamment d'une équipe de direction renforcée et d'une structure dédiée au suivi spécifique du déploiement des initiatives stratégiques.*

*La marge opérationnelle du deuxième semestre 2013 devrait s'inscrire en progression par rapport au premier pour conduire à un montant du même ordre que celui de 2012 sous réserve d'un environnement stabilisé en Europe. D'autre part, les plans d'économie à l'étude pourraient se traduire par des provisions qui pourraient entraîner un résultat net négatif au second semestre.*

*La dette en fin d'année, sur la base du cours de cuivre actuel devrait être voisine de celle de fin décembre 2012. »*

## Chiffres clés du premier semestre 2013

(S1 2012 retraité suite à l'adoption de la norme IAS 19 Révisée)

(en millions d'euros)	A cours des métaux non ferreux constants	
	S1 2012	S1 2013
Chiffre d'affaires	2 398	2 351
Marge opérationnelle	89	75
Taux de marge opérationnelle (% des ventes)	3,7%	3,2%
Résultat net (part du groupe)	13	(145)
Résultat net dilué par action (en euros)	0,46	(4,92)

## Analyse détaillée de la marche des affaires par métiers

### Chiffres d'affaires par métiers

(en millions d'euros)	S1 2012	S1 2013	Croissance organique S1 2013	Croissance organique T1 2013	Croissance organique T2 2013
	A cours des métaux non ferreux constants	A cours des métaux non ferreux constants			
Distributeurs et Installateurs	652	596	-7,3%	-10,1%	-4,3%
Industrie	585	622	+2,7%	-2,5%	+7,6%
Transmission, Distribution & Opérateurs	1 006	993	-3,9%	-4,5%	-3,3%
<i>Dont transmission</i>			+2,1%	+8,3%	-3,5%
Autres	156	140	-7,5%	-4,9%	-9,9%
<b>Total Groupe</b>	<b>2 398</b>	<b>2 351</b>	<b>-3,4%</b>	<b>-5,6%</b>	<b>-1,3%</b>

### Marge opérationnelle par métiers

(S1 2012 retraité suite à l'adoption de la norme IAS 19 Révisée)

(en millions d'euros)	S1 2012	S1 2013
Distributeurs et Installateurs	43	24
Industrie	21	21
Transmission, Distribution & Opérateurs	23	34
Autres	2	-4
<b>Total Groupe</b>	<b>89</b>	<b>75</b>

## **Distributeurs et Installateurs**

L'activité Distributeurs et Installateurs a réalisé un chiffre d'affaires de 596 millions d'euros à cours des métaux constants, soit -7,3% par rapport au premier semestre 2012.

En Europe, la forte baisse de la demande observée depuis la seconde moitié de l'année dernière a entraîné un retrait des ventes de 9,5% par rapport au premier semestre 2012, mais se traduit par un niveau d'activité stable par rapport au second semestre.

En Amérique du Nord, l'activité s'inscrit en baisse à la fin du premier semestre. Toutefois, l'activité du deuxième trimestre a été sensiblement plus élevée que le premier pour les câbles de bâtiment et les câbles LAN, traduisant pour ces derniers le résultat des premières synergies commerciales issues du partenariat signé avec Leviton fin février.

En Amérique du Sud, les ventes sont en forte croissance par rapport à l'année précédente, tirées par le Brésil et le Pérou qui ont connu un début d'année très dynamique.

En Asie-Pacifique, la situation demeure contrastée entre l'Australie, dont le marché de constructions commerciales et industrielles s'est détérioré au cours du premier semestre 2013, et la Corée, dont les ventes se maintiennent malgré un environnement de marché de plus en plus tendu suite aux difficultés financières rencontrées par les constructeurs locaux.

Enfin, malgré une plus faible demande du marché domestique au Maroc, les ventes de la zone Moyen-Orient, Russie, Afrique sont quasiment stables grâce à la bonne performance de la Turquie liée au développement immobilier du pays, au repositionnement vers des segments à plus forte valeur ajoutée tels que les câbles sans halogène et à l'extension des gammes de produits pour les réseaux locaux.

La marge opérationnelle s'établit à 24 millions d'euros contre 43 millions d'euros en 2012, soit 4,1% du chiffre d'affaires. Cette évolution est principalement imputable à un mix des ventes défavorable en Amérique du Nord du fait de la baisse des ventes de câbles LAN, et à un effet volume en Europe. L'environnement de prix est demeuré globalement stable au cours du premier semestre.

## **Industrie**

Les câbles de spécialités enregistrent un chiffre d'affaires de 622 millions d'euros à cours des métaux non ferreux constants contre 585 millions d'euros en 2012, soit une croissance organique de 2,7%.

Le secteur des ressources marque un léger ralentissement en début d'année après une année 2012 très dynamique. Ce résultat reflète à la fois le dynamisme des activités Oil & Gas et le ralentissement des activités minières où les investissements des principaux EPCs (Engineering Procurement and Construction Companies) ont été réduits. À l'inverse, le secteur des énergies renouvelables affiche une forte performance tirée par l'activité éolienne.

L'activité dans le secteur des harnais automobiles se maintient à un niveau élevé.

Le secteur des transports profite d'une tendance porteuse, avec d'excellentes performances : en Corée dans le transport maritime et les plateformes pétrolières ainsi qu'en France où les ventes en aéronautique s'affichent en forte croissance.

Les autres segments d'applications industrielles souffrent d'un marché toujours atone. C'est notamment le cas en Europe où sont principalement localisés les activités de manutention, de pompes ainsi que les autres câbles de spécialités.

La marge opérationnelle de ce segment s'élève à 21 millions d'euros, identique à celle de l'année dernière. Elle représente 3,4% du chiffre d'affaires. La contribution de Nexans AmerCable reste sensiblement relative.

## **Transmission, Distribution et Opérateurs**

Les ventes du segment Transmission, Distribution et Opérateurs s'élèvent à 993 millions d'euros au premier semestre 2013 à cours des métaux non ferreux constants, soit une décroissance organique de 3,9%.

### *Haute tension terrestre*

L'environnement de marché reste difficile pour les activités de haute tension terrestre, en décroissance par rapport au premier semestre 2012. Les ventes sont cependant en augmentation à deux chiffres d'un trimestre sur l'autre, sous l'effet de la mise en production du contrat de fourniture en Libye.

En Chine, l'intégration de Yanggu se poursuit selon le calendrier prévu. Pour faire face à un environnement concurrentiel sur le marché domestique, le Groupe a développé une approche commerciale vis-à-vis des sociétés « EPC » à l'export comme en témoigne le contrat conclu récemment avec Sino-Hydro pour un projet en Equateur.

Aux États-Unis, la construction de l'usine d'extra haute tension de Charleston en Caroline du Sud se poursuit conformément au calendrier, avec une livraison prévue au troisième trimestre 2014. L'activité de réponses à des appels d'offres a débuté afin d'assurer un niveau d'activité conforme au plan.

### *Transmission sous-marine*

La dynamique des ventes en transmission sous-marine est toujours très positive depuis le retour à une exploitation plus normale. Ceci a entraîné une croissance des ventes de 12% par rapport au premier semestre 2012.

Les perspectives de moyen terme dans l'activité de câbles ombilicaux demeurent très favorables avec l'entrée en carnet de nouveaux projets, pour un montant global de 50 millions d'euros, délivrables en 2014 et 2015.

### *Distribution*

Les ventes de câbles destinés aux réseaux de distribution d'énergie basse et moyenne tension sont en retrait de 9,8% ; une tendance qui se fait ressentir dans toutes les zones.

En Europe, les incertitudes économiques se manifestent par des réductions d'investissement :

- En Italie, les dépenses en infrastructures d'énergie ont diminué de 30%.
- En France, après une activité dynamique au cours des 18 derniers mois, la demande semble revenir à un niveau plus récurrent, se traduisant par une baisse des ventes sur le deuxième trimestre.
- L'économie allemande, qui constituait l'un des moteurs de croissance attendus en Europe en 2013, n'a pas réellement démarré au premier semestre.

En Asie-Pacifique, la bonne performance coréenne ne compense pas celle de l'Australie, où la baisse depuis deux ans de la demande en électricité contraint les opérateurs à réduire les investissements. En Nouvelle-Zélande, en revanche, le niveau d'activité est sensiblement plus élevé compte tenu de la reconstruction de la ville de Christchurch, fortement endommagée par le séisme de 2011. En Chine, les ventes de Nexans Yanggu atteignent un niveau très satisfaisant, conformément aux attentes.

Les zones Amérique du Sud et Moyen-Orient, Russie, Afrique sont en repli par rapport au premier semestre 2012; cependant la croissance séquentielle des ventes à deux chiffres (deuxième trimestre 2013 comparé au premier trimestre 2013) traduit le redémarrage des projets dans certains pays. En particulier, au Brésil, l'augmentation séquentielle des ventes s'élève à 70%.

Les activités d'Accessoires confirment leur dynamisme et affichent un nouveau semestre de croissance.

### *Opérateurs*

Les ventes aux opérateurs sont stables par rapport à 2012 avec un contraste très marqué entre les activités de câble cuivre -dont le ralentissement en Amérique du Sud est significatif- et les activités de fibre optique - tirées par la demande croissante en FTTH (Fiber To The Home) en Europe.

La marge opérationnelle du segment Transmission, Distribution et Opérateurs s'élève à 34 millions d'euros, soit 3,4% du chiffre d'affaires, contre 23 millions d'euros en 2012.

### **Autres activités**

Le segment « Autres activités » enregistre un chiffre d'affaires de 140 millions d'euros pour le premier semestre 2013 à cours des métaux constants, contre 156 millions d'euros en 2012 à la même période. Ce segment est principalement constitué des ventes de fils machine pour lesquels le Groupe poursuit sa stratégie de recentrage interne.

La marge opérationnelle est négative de 4 millions d'euros, une fois intégrés les frais centraux non réalloués aux activités.

## Calendrier financier

15 octobre 2013 : chiffre d'affaires du troisième trimestre 2013

26 novembre 2013 : réunion d'information des actionnaires individuels à Bordeaux<sup>(\*)</sup>

<sup>(\*)</sup> date provisoire donnée à titre indicatif

La présentation des résultats semestriels, les états financiers consolidés résumés de l'exercice clos le 30 juin 2013 arrêtés par le Conseil d'administration du 24 juillet 2013 et le rapport semestriel d'activité sont disponibles sur le site Internet [www.nexans.com](http://www.nexans.com).

Le rapport d'examen limité des comptes a été émis par les commissaires aux comptes le 24 juillet 2013.

Le lecteur est également invité à consulter le site Internet du Groupe sur lequel sont disponibles en particulier la présentation analystes des résultats annuels et le Document de référence 2012, dans lequel figurent les facteurs de risques du Groupe et notamment confirmation des risques liés aux enquêtes des autorités de la concurrence, en Europe, aux Etats-Unis, Canada, Brésil, Australie et en Corée (outre les procédures en cours portant sur les activités réalisées localement) pour comportement anticoncurrentiel dans le secteur des câbles d'énergie sous-marins et souterrains, et dont l'issue et les conséquences liées pourront avoir un effet défavorable significatif sur les résultats et donc la situation financière du Groupe, même en dehors de l'éventuelle amende de la Commission Européenne. Il est rappelé que la société Nexans France SAS a constitué dans ses comptes sociaux une provision de 200 millions d'euros qui figure également dans les comptes consolidés du Groupe depuis le 30 juin 2011 pour risques d'une amende qui pourrait lui être infligée suite à la communication des griefs du 5 juillet 2011 de la Direction Générale de la Concurrence de la Commission européenne ; du fait d'un dénouement probable dans un horizon inférieur à un an, la provision de 200 millions d'euros a été reclassée en provision courante dans les comptes au 30 juin 2013.

Les informations de nature prospectives contenues dans ce communiqué sont fonction de risques et incertitudes, connues ou inconnues à ce jour, qui peuvent avoir un impact sur les performances futures de la Société, et qui peuvent en différer sensiblement.

Outre les facteurs de risques, les principales incertitudes pour le second semestre 2013 concernent notamment :

- le projet de plans d'économies mis à l'étude, qui pourrait donner lieu à des consultations auprès des instances représentatives du personnel sur le second semestre, et qui pourrait avoir des impacts négatifs sur le bilan et le résultat net, ainsi que des conséquences opérationnelles négatives significatives.
- la performance opérationnelle de l'activité haute tension, en particulier le respect des délais de livraison et la réussite des tests demandés par les clients, de même que l'issue positive de la gestion des réclamations dans les projets clés-en-main.
- en Libye, la reprise de l'exécution des projets haute tension qui avaient été suspendus.
- le maintien par les clients de leurs projets Oil & Gas en Amérique du Nord et une reprise du marché LAN aux Etats-Unis.
- un maintien suffisant du niveau de la demande en Europe.
- le niveau de volume en Australie, où la demande a ralenti sur le premier semestre et où le Groupe a entrepris des actions visant à améliorer sa compétitivité.
- la sauvegarde de la valeur des actifs dans les économies instables telles que l'Argentine et l'Egypte.
- l'augmentation du risque de crédit, dont certains ne peuvent être assurés, ou intégralement assurés, en Europe du Sud, notamment en Grèce, et dans certains segments de clients en Chine.
- l'hypothèse d'un éventuel impact en 2013 des enquêtes de concurrence ouvertes en 2009, cohérent avec les options comptables retenues.



## **A propos de Nexans**

Inscrivant l'énergie au cœur de son développement, Nexans, expert mondial de l'industrie du câble, propose une large gamme de câbles et solutions de câblages. Le Groupe est un acteur majeur des marchés de transmission et distribution d'énergie, de l'industrie et du bâtiment. Les solutions de Nexans servent de nombreux segments de marché : depuis les réseaux d'énergie et de télécommunication, en passant par les ressources énergétiques (éoliennes, photovoltaïque, pétrochimie, industries minières...), jusqu'au transport (construction navale, aéronautique, automobile et automatismes, équipements ferroviaires...).

Nexans est un groupe industriel responsable qui considère le développement durable comme faisant partie intégrante de sa stratégie globale et opérationnelle. Innovation continue en matière de produits, de solutions et de services, formation et implication des collaborateurs, orientation client et adoption de procédés industriels sûrs et caractérisés par un impact limité sur l'environnement, telles sont quelques-unes des initiatives majeures qui inscrivent Nexans au cœur d'un avenir durable.

Avec une présence industrielle dans 40 pays et des activités commerciales dans le monde entier, Nexans emploie 25 000 personnes et a réalisé, en 2012, un chiffre d'affaires de près de 7,2 milliards d'euros. Nexans est coté sur le marché NYSE Euronext Paris, compartiment A.

Pour plus d'informations : [www.nexans.com](http://www.nexans.com)

### **Pour tout renseignement complémentaire :**

Communication Financière  
Michel Gédéon  
Tel : +33 (0)1 73 23 85 31  
e-mail : [michel.gedeon@nexans.com](mailto:michel.gedeon@nexans.com)

Communication  
Jean-Claude Nicolas  
Tel : + 33 (0)1 73 23 84 51  
e-mail : [jean-claude.nicolas@nexans.com](mailto:jean-claude.nicolas@nexans.com)

Laura Duquesne  
Tél : + 33 (0)1 73 23 84 61  
e-mail : [laura.duquesne@nexans.com](mailto:laura.duquesne@nexans.com)

Angéline Afanoukoe  
Tel : + 33 (0)1 73 23 84 12  
e-mail : [angeline.afanoukoe@nexans.com](mailto:angeline.afanoukoe@nexans.com)

Carole Vitasse  
Tél : + 33 (0)1 73 23 84 56  
e-mail : [carole.vitasse@nexans.com](mailto:carole.vitasse@nexans.com)

## **Annexes**

1. Compte de résultat consolidé
2. État du résultat global consolidé
3. État de la situation financière consolidée
4. Tableau des flux de trésorerie consolidés
5. Informations par segment opérationnel
6. Informations pour les pays principaux
7. Informations pour les clients principaux

# Compte de résultat consolidé

<i>en millions d'euros</i>	<b>1<sup>er</sup> semestre 2013</b>	<b>1<sup>er</sup> semestre 2012 Retraité*</b>
<b>Chiffre d'affaires net</b>	<b>3 412</b>	<b>3 577</b>
Effet du cours des métaux **	(1 061)	(1 179)
<b>Chiffre d'affaires à prix métal constant **</b>	<b>2 351</b>	<b>2 398</b>
Coût des ventes	(3 016)	(3 170)
Coût des ventes à prix métal constant **	(1 954)	(1 991)
<b>Marge brute</b>	<b>397</b>	<b>407</b>
Charges administratives et commerciales	(282)	(278)
Frais de R&D	(40)	(40)
<b>Marge opérationnelle **</b>	<b>75</b>	<b>89</b>
Effet Stock Outil ***	(27)	3
Dépréciations d'actifs nets	(92)	(2)
Variation de juste valeur des instruments financiers sur métaux non ferreux	(2)	(1)
Plus et moins-value de cession d'actifs	0	(1)
Frais connexes sur acquisitions	(0)	(4)
Coûts de restructuration	(32)	(8)
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>(78)</b>	<b>76</b>
Coût de l'endettement financier (brut)	(48)	(51)
Produits de trésorerie et d'équivalents de trésorerie	3	4
Autres produits et charges financiers	(1)	(11)
Quote-part dans les résultats nets des entreprises associées	0	(0)
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>(124)</b>	<b>18</b>
Impôts sur les bénéfices	(21)	(5)
<b>Résultat net des activités poursuivies</b>	<b>(145)</b>	<b>13</b>
Résultat net des activités abandonnées	-	-
<b>Résultat net consolidé</b>	<b>(145)</b>	<b>13</b>
- dont part du Groupe	(145)	13
- dont part des Intérêts ne donnant pas le contrôle	(0)	0
<b>Résultat net part du Groupe par action (en euros)</b>		
- résultat de base par action	(4,92)	0,47
- résultat dilué par action	(4,92)	0,46

\* Le retraitement des comptes consolidés du premier semestre 2012 est présenté en Note 3 des annexes aux états financiers consolidés résumés.

\*\* Indicateurs de gestion de l'activité retenus pour mesurer la performance opérationnelle du Groupe.

\*\*\* Effet lié à la revalorisation du Stock Outil à son coût unitaire moyen pondéré.

# Etat du résultat global consolidé

<i>en millions d'euros</i>	<b>1<sup>er</sup> semestre 2013</b>	<b>1<sup>er</sup> semestre 2012 Retraité*</b>
<b>Résultat net consolidé</b>	<b>(145)</b>	<b>13</b>
<b>Actifs financiers disponibles à la vente</b>	<b>(0)</b>	<b>(0)</b>
- Gain / (Perte) généré durant la période (après impôts)	(0)	(0)
- Recyclage en résultat sur la période (après impôts)	-	-
<b>Différences de conversion</b>	<b>(65)</b>	<b>24</b>
- Gain / (Perte) généré durant la période (après impôts)	(67)	24
- Recyclage en résultat sur la période (après impôts)	2	-
<b>Couverture des flux de trésorerie</b>	<b>(49)</b>	<b>10</b>
- Gain / (Perte) généré durant la période (après impôts)	(67)	10
- Recyclage en résultat sur la période (après impôts)	18	0
<b>Quote-part des entreprises associées dans les éléments recyclables du résultat global, nette d'impôts</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total des autres éléments du résultat global recyclables</b>	<b>(114)</b>	<b>34</b>
Gains et pertes actuariels sur avantages postérieurs à l'emploi (après impôts)	2	(30)
Quote-part des entreprises associées dans les éléments non recyclables du résultat global, nette d'impôts	-	-
<b>Total des autres éléments du résultat global</b>	<b>(112)</b>	<b>4</b>
<b>Total du résultat global</b>	<b>(257)</b>	<b>17</b>
- dont part du Groupe	(257)	17
- dont part des Intérêts ne donnant pas le contrôle	0	0

\* Le retraitement des comptes consolidés du premier semestre 2012 est présenté en Note 3 des annexes aux états financiers consolidés résumés.

# Etat de la situation financière consolidée

<i>en millions d'euros</i>	<b>30 juin 2013</b>	<b>31 décembre 2012</b>
<b>Actif</b>		
Goodwill	442	509
Autres immobilisations incorporelles	235	238
Immobilisations corporelles	1 169	1 256
Participations dans les entreprises associées	14	13
Autres actifs financiers non courants	48	50
Impôts différés actifs	137	141
Autres actifs non courants	3	3
<b>Actifs non courants</b>	<b>2 048</b>	<b>2 210</b>
Stocks et en-cours	1 094	1 125
Montants dus par les clients sur les contrats de construction	354	335
Clients et comptes rattachés	1 201	1 080
Autres actifs financiers courants <sup>1</sup>	107	113
Créances d'impôts courants sur les sociétés	22	31
Autres actifs non financiers courants	101	112
Trésorerie et équivalents de trésorerie	534	847
Actifs et groupes d'actifs détenus en vue de la vente	27	1
<b>Actifs courants</b>	<b>3 440</b>	<b>3 644</b>
<b>Total des actifs</b>	<b>5 488</b>	<b>5 854</b>
<b>Passif et capitaux propres</b>		
Capital	30	30
Primes	1 301	1 301
Résultat et réserves consolidés	119	275
Autres composantes des capitaux propres	72	187
<b>Capitaux propres - part du Groupe</b>	<b>1 522</b>	<b>1 793</b>
Intérêts ne donnant pas le contrôle	50	50
<b>Capitaux propres</b>	<b>1 572</b>	<b>1 843</b>
Pensions et indemnités de départ à la retraite	432	444
Autres avantages à long terme consentis aux salariés	18	19
Provisions (non courant)	29	232
Emprunts obligataires convertibles	441	433
Autres dettes financières (non courant)	597	595
Impôts différés passifs	99	114
<b>Passifs non courants</b>	<b>1 616</b>	<b>1 837</b>
Provisions (courant)	285	77
Autres dettes financières (courant)	316	425
Dettes sur contrats de construction	194	210
Fournisseurs et comptes rattachés	1 119	1 136
Autres passifs financiers courants <sup>2</sup>	126	65
Dettes sociales	201	202
Dettes d'impôts courants sur les sociétés	16	28
Autres passifs non financiers courants	41	31
Dettes liées aux groupes d'actifs détenus en vue de la vente	2	0
<b>Passifs courants</b>	<b>2 300</b>	<b>2 174</b>
<b>Total des passifs et capitaux propres</b>	<b>5 488</b>	<b>5 854</b>

<sup>1</sup> dont respectivement 38 millions d'euros et 60 millions d'euros de juste valeur des instruments financiers au 30 juin 2013 et au 31 décembre 2012.

<sup>2</sup> dont respectivement 67 millions d'euros et 29 millions d'euros de juste valeur des instruments financiers au 30 juin 2013 et au 31 décembre 2012

# Tableau des flux de trésorerie consolidés

<i>en millions d'euros</i>	<b>1<sup>er</sup> semestre 2013</b>	<b>1<sup>er</sup> semestre 2012</b>
Résultat net consolidé, part du Groupe	(145)	13
Intérêts ne donnant pas le contrôle	(0)	0
Amortissements et dépréciations des immobilisations incorporelles et corporelles (y.c. goodwill) <sup>(1)</sup>	170	75
Coût de l'endettement financier (brut)	48	51
Effet Stock Outil <sup>(2)</sup>	27	(3)
Autres retraitements <sup>(3)</sup>	18	15
<b>Capacité d'autofinancement avant coût de l'endettement financier brut et impôts <sup>(4)</sup></b>	<b>118</b>	<b>151</b>
Diminution (augmentation) des créances	(190)	(149)
Diminution (augmentation) des stocks	(32)	(31)
Augmentation (diminution) des dettes et charges à payer	54	(35)
Impôts versés	(24)	(50)
Dépréciations d'actifs courants et provisions sur affaires	2	(9)
<b>Variation nette des actifs et passifs courants</b>	<b>(190)</b>	<b>(274)</b>
<b>Flux de trésorerie provenant de l'exploitation</b>	<b>(72)</b>	<b>(123)</b>
Encaissements sur cessions d'immobilisations corporelles et incorporelles	3	3
Décaissements sur investissements corporels et incorporels	(84)	(62)
Diminution (augmentation) des prêts accordés et des actifs financiers court terme	(5)	48
- dont appels de marge liés aux dérivés métaux	(0)	3
Décaissements sur acquisitions de titres consolidés, nets de la trésorerie acquise <sup>(5)</sup>	(2)	(215)
Encaissements sur cessions de titres consolidés, nets de la trésorerie cédée	1	0
<b>Flux de trésorerie d'investissement</b>	<b>(87)</b>	<b>(226)</b>
<b>Variation nette de la trésorerie après investissement</b>	<b>(159)</b>	<b>(349)</b>
Emissions d'emprunts à long terme <sup>(6)</sup>	2	280
Remboursements d'emprunts à long terme	(0)	(1)
Emissions / (remboursements) d'emprunts à court terme	(99)	(237)
- dont remboursement de l'OCEANE 2013 <sup>(6)</sup>	(85)	(241)
Augmentations / (réductions) de capital en espèces	0	1
Intérêts financiers versés	(32)	(60)
Transactions entre actionnaires sans perte ou prise de contrôle	-	-
Dividendes payés	(15)	(32)
<b>Flux de trésorerie de financement</b>	<b>(144)</b>	<b>(49)</b>
Effet net des variations des taux de conversion	(16)	3
<b>Augmentation / (diminution) nette de la trésorerie et équivalents de trésorerie</b>	<b>(319)</b>	<b>(395)</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice</b>	<b>818</b>	<b>840</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>	<b>499</b>	<b>445</b>
dont Trésorerie et équivalents de trésorerie – Actif	534	466
dont Concours bancaires courants – Passif	(35)	(21)

(1) Inclut la part des coûts de restructuration représentant des dépréciations d'actifs immobilisés.

(2) Effet lié à la revalorisation du Stock Outil à son coût unitaire moyen pondéré, sans impact sur la trésorerie.

(3) Pour le premier semestre 2013, on relève principalement la neutralisation de la charge d'impôts (+21 millions d'euros) et la neutralisation de la variation nette des provisions opérationnelles (dont les provisions pour pension et restructuration) pour +1 million d'euros. Pour le premier semestre 2012, ce poste comprenait principalement la neutralisation de la charge d'impôts (+5 millions d'euros) et la neutralisation de la variation nette des provisions opérationnelles (dont les provisions pour pension et restructuration) pour -9 millions d'euros.

(4) Le Groupe utilise par ailleurs le concept de « capacité d'autofinancement opérationnelle » qui s'obtient pour l'essentiel après réintégration des décaissements liés aux restructurations (de respectivement 20 et 15 millions d'euros au 30 juin 2013 et au 30 juin 2012) et déduction du coût de l'endettement brut et de l'impôt courant payé sur la période.

(5) Dont, sur le premier semestre 2012, 211 millions d'euros décaissés (nets de la trésorerie acquise) au titre de l'acquisition- intégralement payée en trésorerie- d'AmerCable le 29 février 2012.

(6) Fin février 2012, l'OCEANE 2013 a été partiellement rachetée pour un montant de 241 millions d'euros et une nouvelle OCEANE à échéance 2019 a été émise pour un montant de 275 millions d'euros. Début janvier 2013 a eu lieu le remboursement de l'OCEANE 2013 arrivée à échéance pour un montant de 85 millions d'euros.

## Informations par segment opérationnel

<b>1<sup>er</sup> semestre 2013</b> (en millions d'euros)	<b>Transmission, distribution et opérateurs</b>	<b>Industrie</b>	<b>Distributeurs et installateurs</b>	<b>Autres</b>	<b>Total Groupe</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal courant	1 225	789	1 016	382	<b>3 412</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal constant	993	622	596	140	<b>2 351</b>
Marge opérationnelle	34	21	24	(4)	<b>75</b>
Dotation aux amortissements et dépréciations/reprises de pertes de valeur sur actifs immobilisés (y.c. goodwill)*	(46)	(21)	(16)	(85)	<b>(168)</b>

\* Le montant de la dotation aux amortissements et dépréciations de la rubrique 'Autres' inclut 80 millions d'euros de dépréciation d'actifs nets et de Goodwill de Nexans Olex Australie. L'affectation de cette perte de valeur aux segments opérationnels sera réalisée au second semestre 2013.

<b>1<sup>er</sup> semestre 2012</b> (en millions d'euros)	<b>Transmission, distribution et opérateurs</b>	<b>Industrie</b>	<b>Distributeurs et installateurs</b>	<b>Autres</b>	<b>Total Groupe</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal courant	1 234	757	1 133	453	<b>3 577</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal constant	1 006	585	652	156	<b>2 398</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal constant et cours de change 2013	995	584	645	153	<b>2 377</b>
Marge opérationnelle*	23	21	43	2	<b>89</b>
Dotation aux amortissements et dépréciations/reprises de pertes de valeur sur actifs immobilisés (y.c. goodwill)	(36)	(17)	(17)	(5)	<b>(75)</b>

\* La Marge opérationnelle du premier semestre 2012 de l'activité « Autres » a été retraitée de +2 millions d'euros du fait de l'adoption de la norme IAS 19 Révisée.

## Informations pour les pays principaux

<b>1<sup>er</sup> semestre 2013</b> (en millions d'euros)	<b>France**</b>	<b>Allemagne</b>	<b>Norvège</b>	<b>Autres***</b>	<b>Total Groupe</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal courant*	497	356	323	2 236	<b>3 412</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal constant*	357	300	290	1 404	<b>2 351</b>

\* Par zone d'implantation des filiales du Groupe

\*\* Y compris activités « Corporate »

\*\*\* Pays ne représentant individuellement pas plus de 10% du chiffre d'affaires à prix métal constant du Groupe

<b>1<sup>er</sup> semestre 2012</b> (en millions d'euros)	<b>France**</b>	<b>Allemagne</b>	<b>Norvège</b>	<b>Autres***</b>	<b>Total Groupe</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal courant*	567	360	304	2 346	<b>3 577</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal constant*	392	293	269	1 444	<b>2 398</b>
Chiffre d'affaires contributif à prix métal constant et cours de change 2013	392	293	270	1 422	<b>2 377</b>

\* Par zone d'implantation des filiales du Groupe

\*\* Y compris activités « Corporate »

\*\*\* Pays ne représentant individuellement pas plus de 10% du chiffre d'affaires à prix métal constant du Groupe

## Informations pour les clients principaux

Le Groupe n'a pas de client qui représentait plus de 10 % de son chiffre d'affaires au premier semestre 2013 ou au premier semestre 2012.