



Communiqué de presse

Résultats semestriels en forte croissance

- **Croissance organique des activités câbles* : + 12,9 %**
- **Marge opérationnelle : + 73 %**
- **Réduction de l'endettement net de 100 millions d'euros**

Paris, le 25 juillet 2007 - Le Conseil d'Administration de Nexans, réuni le 24 juillet 2007 sous la Présidence de Gérard Hauser, a examiné les comptes consolidés du Groupe pour le premier semestre 2007.

- **Le chiffre d'affaires** du premier semestre s'élève à 3 792 millions d'euros contre 3 686 millions d'euros au 30 juin 2006.
A cours des métaux non-ferreux constants**, il atteint 2 451 millions d'euros contre 2 273 millions d'euros au premier semestre 2006. La croissance organique des activités câbles s'établit à 12,9 % (4,6 % en intégrant l'activité fils conducteurs).
- **La marge opérationnelle** s'inscrit sur la période à 187 millions d'euros contre 108 millions d'euros au premier semestre 2006, en hausse de 73 %. Le taux de marge opérationnelle passe ainsi en douze mois de 4,8 % à 7,6 % du chiffre d'affaires à cours des métaux non-ferreux constants.
- **Le résultat net** part du groupe du premier semestre s'élève à 119 millions d'euros contre 211 millions d'euros au 30 juin 2006. Le résultat net semestriel 2006 comprenait une plus value de 149 millions d'euros sur la cession des activités de distribution en Suisse.
- **L'endettement net** du Groupe est de 533 millions d'euros au 30 juin 2007, en réduction de 100 millions d'euros par rapport au 31 décembre 2006, en raison notamment d'une progression de 141 % de la capacité d'autofinancement et de la bonne maîtrise du besoin en fonds de roulement dans un environnement de forte croissance.

* Activités câbles et produits associés (accessoires), hors fils conducteurs.

** Pour neutraliser l'effet des variations des cours des métaux non-ferreux et mesurer ainsi l'évolution effective de son activité, Nexans établit également son chiffre d'affaires à cours du cuivre et de l'aluminium constants (cf note 1 h. annexe aux comptes 2006 inclus dans le Rapport annuel 2006).

Des priorités stratégiques confortées par les excellents résultats du premier semestre

Commentant les résultats du premier semestre 2007, Gérard Hauser, Président-Directeur Général de Nexans, a déclaré : « Les excellents résultats réalisés par le Groupe au cours du premier semestre 2007 démontrent la validité des axes du plan stratégique présenté en janvier dernier. Grâce à son positionnement résolument tourné vers les infrastructures d'énergie, les métiers industriels du transport et des activités pétrolières, ainsi qu'à son désengagement des métiers amont, notre Groupe est plus orienté sur les métiers à cycles longs. Cette croissance s'effectue dans une amélioration des équilibres financiers.

Ces caractéristiques, associées à un programme d'investissements ambitieux et à une capacité d'amélioration permanente, constituent un ensemble d'atouts spécifiques à notre Groupe. Ils nous permettront de poursuivre au second semestre une politique de croissance forte et rentable⁽¹⁾. Sur ces bases, nous anticipons une croissance annuelle à deux chiffres de nos activités câbles avec un taux de marge opérationnelle au second semestre 2007 en progression par rapport à celui du premier semestre. Nous conservons par ailleurs notre objectif de réduction de la dette, à périmètre et à prix du cuivre constants, par rapport au 31 décembre 2006 ».

Analyse détaillée de la marche des affaires

Chiffres clés - 1^{er} semestre 2007

(en millions d'euros)	A cours des métaux non-ferreux constants	
	S1 2006	S1 2007
Chiffre d'affaires	2 273	2 451
Chiffre d'affaires à taux de change constants	2 223	2 451
Taux de marge opérationnelle (% des ventes)	4,8 %	7,6 %
Résultat net (part du groupe)	211 ⁽²⁾	119

⁽¹⁾ Ces perspectives, établies à cours des métaux constants, supposent le maintien d'un contexte économique mondial favorable et comparable à celui du premier semestre.

⁽²⁾ Y compris la plus value sur cession des activités de distribution suisse pour 149 millions d'euros

Chiffres d'affaires et marge opérationnelle par métiers (*)

(en millions d'euros)	S1 2006	S1 2007	% de variation
Chiffre d'affaires à taux de change et métaux constants	2 223	2 451	+ 10,3 %
Energie	1 546	1 883	+ 21,8 %
Telecom	239	276	+ 15,5 %
Autres	5	5	-
Sous-total : Activités Câbles	1 790	2 164	+ 20,9 %
Fils conducteurs	433	287	- 33,7 %
Marge opérationnelle	108	187	+ 73,1%
Energie	99	160	+ 61,6 %
Telecom	13	27	+ 107,7 %
Autres	(6)	(4)	-
Sous-total : Activités Câbles	106	183	+ 72,6 %
Fils conducteurs	2	4	+ 100 %
Taux de Marge Opérationnelle	4,8 %	7,6 %	
Energie	6,4 %	8,5 %	
Telecom	5,4 %	9,9 %	
Autres	n/s	n/s	
Sous-total : Activités Câbles	5,9 %	8,4 %	
Fils conducteurs	0,4 %	1,4 %	

(*) Conformément à la nouvelle segmentation du plan stratégique, les câbles sous-marins utilisés pour la commande à distance de véhicules et robots sous-marins et les câbles électroniques ont été respectivement intégrés dans les segments Infrastructures d'énergie et Industrie.

Les commentaires qui suivent se réfèrent à cette nouvelle segmentation.

Energie

Les ventes de l'activité Energie ont atteint 1 883 millions d'euros au premier semestre 2007, en croissance organique de 12,6 %. Le principal effet périmètre concerne l'intégration d'Olex dont les ventes sur le premier semestre représentent 139 millions d'euros à cours des métaux non-ferreux constants.

La marge opérationnelle enregistre une nouvelle progression de + 61,6 % et passe de 99 à 160 millions d'euros au 30 juin 2007.

Infrastructures d'énergie : forte croissance des activités de câbles haute tension

Les ventes de câbles d'infrastructures d'énergie ont atteint 784 millions d'euros, en croissance organique de plus de 6,5 % par rapport au premier semestre 2006. La demande a été particulièrement soutenue dans les domaines des accessoires d'énergie et des câbles haute tension. Cette forte activité s'accompagne d'une amélioration sensible de la rentabilité. Le carnet de commandes (970 millions d'euros) assure 18 mois d'activité en câbles haute tension.

Industrie : forte progression des ventes de câbles spéciaux

En hausse de près de 21 % à données comparables, les ventes de câbles spéciaux destinés aux grands équipementiers industriels mondiaux s'élèvent pour le premier semestre 2007 à 510 millions d'euros. Le développement du Groupe s'accélère dans les secteurs à plus forte valeur ajoutée, définis comme prioritaires par le plan stratégique 2007-2009 (industries navale, ferroviaire, pétrolière et gazière...).

Bâtiment : niveau de rentabilité exceptionnel

Les ventes de câbles pour le bâtiment s'élèvent à 589 millions d'euros à cours des métaux non-ferreux constants, en hausse organique de 14,5 % par rapport au premier semestre 2006. En Europe, les conditions de marché ont permis de dégager des résultats en forte hausse. En Amérique du Nord, après le ralentissement constaté au second semestre 2006, les ventes progressent de 4,4 % en organique au premier semestre 2007.

Telecom

Les ventes de l'activité Telecom s'inscrivent à 276 millions d'euros à cours des métaux non-ferreux constants, en croissance organique de 15,5 % par rapport au premier semestre 2006.

Dans le même temps, la marge opérationnelle double, passant de 13 à 27 millions d'euros.

Infrastructures Telecom : accélération des ventes de câbles télécoms à haut débit

L'activité des câbles d'infrastructures Telecom s'inscrit en hausse organique de 13,5 % au premier semestre 2007. Les ventes s'élèvent à 129 millions d'euros contre 114 millions d'euros au 30 juin 2006. Ces bonnes performances reposent en particulier sur l'accélération des ventes de câbles à fibre optique ainsi que sur une nouvelle progression des ventes de câbles en cuivre, tirée par les investissements dans le domaine des infrastructures.

Réseaux privés télécoms (LAN) : orientation de l'offre commerciale vers le haut de gamme
 L'activité des câbles pour réseaux privés télécoms affiche une croissance organique de 17,3 %, poursuivant la tendance observée depuis la fin 2006. Les ventes de câbles pour réseaux privés s'élèvent à 147 millions d'euros contre 125 millions d'euros au 30 juin 2006. Les ventes bénéficient notamment du développement de projets d'équipement d'infrastructures privées tels que les aéroports. Nexans privilégie la fourniture de câbles à haut débit et de systèmes de câblage.

Fils conducteurs

Les ventes des activités Fils conducteurs s'élèvent à 287 millions d'euros au premier semestre 2007 contre 433 millions d'euros au 30 juin 2006, enregistrant une baisse de l'ordre de 33 % en ligne avec la politique du Groupe axée sur le recentrage sur ses seuls besoins internes.

La vente des activités résiduelles de fils émaillés est en cours de finalisation.

La marge opérationnelle progresse de 2 à 4 millions d'euros.

Analyse du chiffre d'affaires et de la marge opérationnelle par zones géographiques, hors fils conducteurs

(en millions d'euros)	S1 2006			S1 2007		
	CA (1)	MOP	MOP/CA	CA (1)	MOP	MOP/CA
Europe	1 315	59	4,5 %	1 476	108	7,4 %
Amérique du Nord	214	32	15 %	217	41	19,2 %
Asie-Pacifique	113	5	4,4 %	287	23	7,9 %
Reste du Monde	148	10	6,8 %	184	11	6,3 %
Sous-total : Activités Câbles	1 790	106	5,9 %	2 164	183	8,4 %

(1) Chiffres d'affaires à cours métaux et change constants

Zone Europe : nette progression de la rentabilité

Le chiffre d'affaires réalisé en Europe au premier semestre 2007 s'élève à 1 476 millions d'euros contre 1 315 millions d'euros au premier semestre 2006, soit une croissance organique de 13,5 % au premier semestre 2007.

La marge opérationnelle de la zone Europe s'établit à 108 millions d'euros au premier semestre 2007, contre 59 millions en 2006, enregistrant une progression de 83 % sur la période.

Nexans bénéficie d'un contexte économique globalement favorable et consolide sa présence dans l'ensemble des secteurs et plus particulièrement dans le segment des câbles industriels (+ 18,4 %) sur les marchés de l'industrie du pétrole et du gaz, de la manutention ou de la construction navale.

Zone Amérique du Nord : activité soutenue sur les marchés de l'industrie et des réseaux télécoms

Le chiffre d'affaires s'établit à 217 millions d'euros au premier semestre 2007 contre 214 millions d'euros à taux de change comparable à la même période en 2006.

Au-delà de l'impact défavorable de l'arrêt d'un site canadien au cours des 5 premiers mois de l'année 2007, la demande de câbles moyenne tension pour les infrastructures d'énergie demeure soutenue grâce à la poursuite de la rénovation du réseau de distribution, tant au Canada qu'aux Etats-Unis. Dans le même temps, les ventes de câbles électroniques (aéronautique et construction navale) progressent de 17 %. Le segment des réseaux télécoms enregistre une progression de 15,8 % des ventes de câbles LAN.

La marge opérationnelle passe de 32 millions d'euros au 30 juin 2006 à 41 millions d'euros au premier semestre 2007.

Zone Asie-Pacifique : forte progression organique du chiffre d'affaires et première consolidation d'Olex

Les ventes de la zone Asie-Pacifique s'élèvent à 287 millions d'euros pour le premier semestre 2007 contre 113 millions d'euros l'an dernier à la même période. L'intégration de la société Olex explique pour une grand part cette progression du chiffre d'affaires. La croissance organique de la zone reste par ailleurs soutenue à 13,2 %.

La marge opérationnelle de cette zone atteint 23 millions d'euros au premier semestre 2007 contre 5 millions d'euros au 30 juin 2006. Le taux de marge opérationnelle est passé, à périmètre et taux de change comparables, de 5,7 % au premier semestre 2006 à 7,9 % au premier semestre 2007. Cette progression s'explique notamment par l'extension des capacités industrielles du Groupe en Chine, ainsi que par l'amélioration de la performance au Vietnam.

Zone Reste du Monde : activité en nette progression dans le pourtour méditerranéen

Le chiffre d'affaires s'établit à 184 millions d'euros au premier semestre 2007 contre 148 millions d'euros au 30 juin 2006, soit une croissance organique de plus de 24 %.

La progression de l'activité est particulièrement marquée en Turquie, au Liban et au Brésil.

La marge opérationnelle s'établit à 11 millions d'euros pour le premier semestre 2007 contre 10 millions d'euros au 30 juin 2006.

Augmentation de capital réservée aux salariés de Nexans

Nexans annonce le lancement d'une opération d'actionnariat salarié au moyen d'une augmentation de capital réservée aux salariés du Groupe, adhérents d'un plan d'épargne d'entreprise, par émission d'un maximum de 500.000 actions nouvelles. Il s'agira de la troisième opération d'actionnariat salarié menée par le Groupe sur un périmètre international. Deux formules de souscription seront proposées par l'intermédiaire de Fonds Communs de Placement d'Entreprise (sauf particularités locales) : une formule dite « classique » permettant aux salariés de souscrire des actions Nexans à un prix unitaire comprenant une décote de 20 % par rapport au cours de référence, et une formule structurée dite « à effet de levier », offrant une garantie du montant investi par les salariés.

Nexans souhaite ainsi renforcer le lien existant avec ses collaborateurs, tant en France qu'à l'étranger, et les associer étroitement aux développements et aux résultats futurs du Groupe.

Les modalités détaillées de l'opération, intitulée « Act 2007 » et qui devrait être réalisée avant la fin de l'année, seront communiquées ultérieurement aux salariés et feront l'objet d'un second communiqué.

Calendrier financier

24 septembre 2007 : réunion d'information des actionnaires individuels à Versailles*

18 octobre 2007 : publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2007

13 novembre 2007 : réunion d'information des actionnaires individuels à Strasbourg*

19 novembre 2007 : réunion d'information des actionnaires individuels à Bordeaux*

31 janvier 2008 : publication des résultats annuels consolidés 2007

(* dates données à titre indicatif)

Le jeu complet des slides de la présentation des résultats, y compris des résultats par activités, est disponible sur le lien suivant www.nexans.com/finance/presentationsfinancieres. La présentation détaillée des comptes, le rapport semestriel d'activité et l'ensemble du rapport financier semestriel seront disponibles le 27 juillet sur le site internet de Nexans à www.nexans.com

A propos de Nexans

Inscrivant l'énergie au cœur de son développement, Nexans, leader mondial de l'industrie du câble, propose une large gamme de câbles (cuivre, aluminium et fibre optique) et systèmes de câblage. Le Groupe fonde sa stratégie autour des métiers des infrastructures d'énergie, de l'industrie et du bâtiment. Il développe des solutions pour les marchés de la construction navale, la pétrochimie et le nucléaire, l'automobile, les équipements ferroviaires, l'électronique, l'aéronautique, la manutention et les automatismes, et propose une offre dédiée aux réseaux de télécommunications publics et privés.

Avec une présence industrielle dans plus de 30 pays et des activités commerciales dans le monde entier, Nexans emploie 21 000 personnes et a réalisé, en 2006, un chiffre d'affaires de 7,5 milliards d'euros. Nexans est coté à la Bourse de Paris, compartiment A de l'Eurolist d'Euronext. Pour plus d'informations : <http://www.nexans.com/>

Pour tout renseignement complémentaire :

Communication Financière

Michel Gédéon

Tel : +33 (0)1 56 69 85 31

e-mail : michel.gedeon@nexans.com

Angéline Afanoukoe

Tél : + 33 (0)1 56 69 84 56

e-mail : angeline.afanoukoe@nexans.com

Julien Catel

Tél : + 33 (0)1 56 69 84 61

e-mail : julien.catel@nexans.com

Communication

Jean-Claude Nicolas

Tel : + 33 (0)1 56 69 84 51

e-mail : jean-claude.nicolas@nexans.com

Pascale Strubel

Tel : + 33 (0)1 56 69 85 28

e-mail : pascale.strubel@nexans.com

Céline Révillon

Tel : + 33 (0)1 56 69 84 12

e-mail : celine.revillon@nexans.com

Annexes

1. Compte de résultat consolidé
2. Bilan consolidé
3. Tableau des flux de trésorerie consolidés
4. Informations sectorielles

Compte de résultat consolidé

en millions d'euros	1er semestre 2007	1er semestre 2006 Retraité**	1er semestre 2006 Publié
Chiffre d'affaires net	3 792	3 686	3 686
Effet du cours des métaux *	(1 341)	(1 413)	(1 413)
Chiffre d'affaires à prix métal constant *	2 451	2 273	2 273
Coût des ventes	(3 369)	(3 364)	(3 364)
Coût des ventes à prix métal constant *	(2 028)	(1 951)	(1 951)
Marge brute	423	322	322
Charges administratives et commerciales	(207)	(186)	(186)
Frais de R&D	(29)	(28)	(28)
Marge opérationnelle *	187	108	108
Effet stock-outil ***	48	160	
Dépréciations d'actifs nets	(11)	(124)	
Variation de juste valeur des instruments financiers sur métaux non ferreux	(5)	49	49
Plus et moins-valeur de cession d'actifs	4	148	148
Coûts de restructuration	(12)	(36)	(36)
Résultat opérationnel	210	306	269
Coût de l'endettement financier (brut)	(26)	(25)	(25)
Produits de trésorerie et d'équivalents de trésorerie	6	8	8
Autres charges financières	(17)	(21)	(21)
Quote-part dans les résultats nets des entreprises associées	0	1	1
Résultat avant impôt	173	269	233
Impôts sur les bénéfices	(49)	(30)	(15)
Résultat net des activités poursuivies	124	239	218
Résultat net des activités abandonnées	0	(3)	(3)
Résultat net consolidé	124	236	215
dont part du Groupe	119	232	211
dont part des intérêts minoritaires	5	4	4
<hr/>			
Résultat net part du groupe des activités poursuivies par action (en euros)			
- résultat de base par action	4,67	10,76	9,78
- résultat dilué par action	4,16	9,18	8,35
Résultat net des activités abandonnées par action (en euros)			
- résultat de base par action	-	(0,12)	(0,12)
- résultat dilué par action	-	(0,10)	(0,10)
Résultat net part du groupe par action (en euros)			
- résultat de base par action	4,67	10,64	9,66
- résultat dilué par action	4,16	9,08	8,25

* Indicateurs de gestion de l'activité retenus pour mesurer la performance opérationnelle du Groupe

** Les comptes à partir du 31/12/06 ont été établis après le changement relatif à la comptabilisation des stocks de métaux non-ferreux (cf note 1 c). L'impact de ce changement est présenté dans la colonne 'retraité' des comptes au 30/06/06.

*** Effet lié à la revalorisation du 'stock outil' au coût unitaire moyen pondéré.

Bilan consolidé

en millions d'euros

	30-juin-07	31-déc-06
ACTIF		
Ecart d'acquisition	285	253
Immobilisations incorporelles	14	16
Immobilisations corporelles	846	815
Participations dans les entreprises associées	-	22
Autres actifs financiers non courants	26	50
Impôts différés actifs	64	100
Autres actifs non courants	-	-
ACTIFS NON COURANTS	1 234	1 256
Stocks et en-cours	1 417	1 328
Montants dus par les clients sur les contrats de construction	103	77
Clients et comptes rattachés	1 374	1 272
Créances d'impôts courants	90	86
Autres actifs financiers courants	167	105
Trésorerie et équivalents de trésorerie	354	287
Actifs et groupes d'actifs détenus en vue de la vente	42	60
ACTIFS COURANTS	3 547	3 214
TOTAL ACTIF	4 781	4 470
PASSIF		
Capital	26	25
Primes	1 132	1 127
Actions propres	-	-
Réserves	420	158
Résultat net, part du Groupe	119	241
Capitaux propres - part du Groupe	1 696	1 551
Intérêts minoritaires	42	39
CAPITAUX PROPRES	1 738	1 589
Pensions et indemnités de départ à la retraite	330	336
Provisions (non courant)	34	36
Emprunts obligataires convertibles	253	247
Autres dettes financières (non courant)	350	7
Impôts différés passifs	54	67
Autres dettes non courantes	-	-
PASSIFS NON COURANTS	1 021	693
Provisions (courant)	95	97
Autres dettes financières (courant)	285	665
Avances et acomptes reçus	44	39
Montants dus aux clients sur les contrats de construction	124	71
Fournisseurs et comptes rattachés	1 067	917
Dettes d'impôts courants	90	86
Autres passifs financiers courants	305	290
Dettes liées aux groupes d'actifs détenus en vue de la vente	11	22
PASSIFS COURANTS	2 022	2 187
TOTAL PASSIF	4 781	4 470

Tableau des flux de trésorerie consolidés

<i>en millions d'euros</i>	1er semestre 2007	1er semestre 2006 Retraité **	1er semestre 2006 Publié
Résultat net consolidé, part du Groupe	119	232	211
Intérêts minoritaires	5	4	4
Amortissements et dépréciations des immobilisations incorporelles et corporelles	63	171	47
Coût de l'endettement financier (brut)	26	16	16
Effet stock-outil *	(48)	(160)	-
Autres retraitements ***	69	(150)	(165)
Capacité d'autofinancement avant coût de l'endettement financier brut et impôt ****	235	113	113
Diminution (augmentation) des créances	(148)	(346)	(346)
Diminution (augmentation) des stocks	(43)	(191)	(191)
Augmentation (diminution) des dettes et charges à payer	206	196	196
Autres actifs et passifs	-	3	3
Impôt versé	(40)	(37)	(37)
Dépréciations d'actifs courants et provisions sur affaires	(5)	(3)	(3)
Variation nette des actifs et passifs courants	(30)	(379)	(379)
Flux de trésorerie provenant de l'exploitation	205	(265)	(265)
Encaissements sur cessions d'immobilisations corporelles et incorporelles	4	3	3
Décaissements sur investissements corporels et incorporels	(69)	(62)	(62)
Diminution (augmentation) des prêts accordés	8	(8)	(8)
Décaissements sur acquisitions des titres consolidés, net de la trésorerie acquise	(29)	(19)	(19)
Encaissements sur cessions de titres consolidés, net de la trésorerie cédée	48	184	184
Flux de trésorerie d'investissement	(38)	99	99
Variation nette de la trésorerie après investissement	166	(167)	(167)
Encaissements (remboursements) liés aux nouveaux emprunts à long terme	350	-	-
Encaissement (remboursements) d'emprunts à court terme	(388)	232	232
Augmentations de capital en espèces	6	7	7
Intérêts financiers versés	(26)	(16)	(16)
Dividendes payés	(32)	(23)	(23)
Flux de trésorerie de financement	(91)	200	200
Effet net des variations des taux de conversion	(10)	1	1
Impact de la variation du périmètre des activités abandonnées	0	3	3
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie et équivalents de trésorerie	66	37	37
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice	288	117	117
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de l'exercice	354	154	154

* Effet lié à la revalorisation du "stock-outil" au coût unitaire moyen pondéré, sans impact sur la trésorerie (cf. Note 1.c)

** Les comptes à partir du 31/12/06 ont été établis après le changement relatif à la comptabilisation des stocks de métaux non-ferreux (cf note 1 c). L'impact de ce changement est présenté dans la colonne 'retraité' des comptes au 30/06/06.

*** 1er semestre 2006 retraité : dont plus-value de cession de la société Electro-Matériau (-149 millions d'euros), impact résultat de la variation de valeur des instruments financiers (-54 millions d'euros) et charge d'impôt (+37 millions d'euros) - 1er semestre 2007 : dont impact résultat de la variation de valeur des instruments financiers (+24 millions d'euros) et charge d'impôt (+40 millions d'euros)

**** Le Groupe utilise par ailleurs le concept de "CAF opérationnelle" qui s'obtient après réintégration des décaissements liés aux restructurations (respectivement 9 et 14 millions d'euros au 30/06/2007 et au 30/06/2006), et déduction des intérêts financiers versés et des impôts versés

Informations par métier

<i>en millions d'euros</i>	Fils conducteurs	Energie**	Télécom	Autres (ou non alloués)	Eliminations inter métiers *	Total Groupe
1er semestre 2007						
Chiffre d'affaires à cours métaux courants	1 437	2 598	334	5	(582)	3 792
Chiffre d'affaires à cours métaux constants	470	1 883	276	5	(182)	2 451
Marge opérationnelle	4	160	27	(4)		187
1er semestre 2006						
Chiffre d'affaires à cours métaux courants	1 763	2 056	381	4	(518)	3 686
Chiffre d'affaires à cours métaux constants	631	1 491	327	4	(180)	2 273
Chiffre d'affaires à cours métaux constants et cours de change 2007	612	1467	319	4	(179)	2 223
Marge opérationnelle	2	97	15	(6)		108

* Les éliminations inter-métiers proviennent pour l'essentiel de l'activité « Fils conducteurs », située en amont des autres métiers du Groupe

** Conformément à la nouvelle segmentation du plan stratégique, les câbles sous-marins utilisés pour la commande à distance de véhicules et robots sous-marins et les câbles électroniques ont été respectivement intégrés dans les segments Infrastructures d'énergie et Industrie à compter du 1^{er} janvier 2007, compte tenu de la similitude des marchés et des clients auxquels ils sont destinés. Ces câbles sont donc regroupés en 2007 sous le métier Energie et non plus dans le métier Telecom. Les données sur le premier semestre 2006 présentées dans le tableau ci dessus n'ont pas été retraitées.

Le chiffre d'affaires de ces activités représente 111 millions d'euros (à métaux non ferreux constants) au premier semestre 2007 contre 81 millions d'euros au premier semestre 2006.

Informations par zone d'implantation géographique

<i>en millions d'euros</i>	France	Allemagne	Autres Europe	Amérique du Nord	Asie-Pacifique	Reste du Monde	Total Groupe
1er semestre 2007							
Chiffre d'affaires à cours métaux courants (avant éliminations inter zones)	1 485	459	1 187	736	444	289	4 600
Chiffre d'affaires à cours métaux courants inter zones géographiques	(538)	(44)	(206)		(5)	(15)	(808)
Chiffre d'affaires à cours métaux courants	947	415	981	736	439	274	3 792
Chiffre d'affaires à cours métaux constants	559	299	757	357	295	184	2 451
Marge opérationnelle	32	26	52	42	24	11	187
1er semestre 2006							
Chiffre d'affaires à cours métaux courants (avant éliminations inter zones)	1 529	419	1 071	938	190	233	4 380
Chiffre d'affaires à cours métaux courants inter zones géographiques	(470)	(24)	(173)	-	(1)	(26)	(694)
Chiffre d'affaires à cours métaux courants	1 059	395	898	938	189	207	3 686
Chiffre d'affaires à cours métaux constants	540	284	718	453	126	152	2 273
Chiffre d'affaires à cours métaux constants et cours de change 2007	540	284	711	419	120	149	2 223
Marge opérationnelle	12	12	34	32	6	12	108

Chiffre d'affaires courant par marché géographique

<i>en millions d'euros</i>	France	Allemagne	Autres Europe	Amérique du Nord	Asie-Pacifique	Reste du Monde	Total Groupe
1er semestre 2007	529	371	1 178	753	494	467	3 792
1er semestre 2006	486	394	1 212	939	234	421	3 686